

**ANALISIS *COST-VOLUME-PROFIT (CVP)* SEBAGAI ALAT  
PERENCANAAN PENJUALAN GUNA MENINGKATKAN LABA  
PADA UD.NISOKU BLITAR**

**SKRIPSI**

Diajukan Guna Melengkapi Sebagian Syarat Dalam Mencapai Gelar Sarjana  
Akuntansi (S.Ak)



Disusun Oleh :

Nama : Novita Putriani  
NIM : 14121027  
Pembimbing : Retno Murnisari, SE.,MM

**JURUSAN AKUNTANSI  
SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI KESUMA NEGARA  
BLITAR  
2019**

## LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Yang bertanda tangan di bawah ini dosen pembimbing dari :

N a m a : **Novita Putriani**  
NIM : 14121027  
Jurusan : Akuntansi  
Program Studi : Akuntansi  
Judul Skripsi :

**“Analisis *Cost- Volume-Profit (CVP)* Sebagai Alat Perencanaan  
Penjualan Guna Meningkatkan Laba Pada UD. Nisoku Blitar”**

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi ini telah melalui proses bimbingan sejak tanggal 10 Mei 2019 sampai dengan 11 November 2019 dan memberikan persetujuan atas skripsi ini untuk diuji di depan dewan penguji skripsi.

Demikian persetujuan ini saya berikan sebagai syarat untuk mengikuti Ujian Komprehensif bagi mahasiswa yang tersebut di atas.

Blitar, 11 November 2019

Pembimbing,



**Retno Murnisari, SE., MM**

## LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan di bawah ini dosen pembimbing dari :

N a m a : **Novita Putriani**  
NIM : 14121027  
Jurusan : Akuntansi  
Program Studi : Akuntansi  
Judul Skripsi :

### **“ANALISIS *COST- VOLUME-PROFIT (CVP)* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN PENJUALAN GUNA MENINGKATKAN LABA PADA UD.NISOKU BLITAR”**

Dengan ini menyatakan bahwa hasil penulisan Skripsi yang telah saya buat ini merupakan hasil karya sendiri dan benar keasliannya.

Apabila ternyata di kemudian hari penulisan Skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan terhadap karya orang lain, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan tata tertib di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.

Demikian pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar dan tidak dipaksakan.

Blitar, 11 November 2019

METERAI  
TEMPEL  
0BFPCBAFF958837768  
6000  
ENAM RIBU RUPIAH

Penulis,  
  
**Novita Putriani**

## SURAT KETERANGAN SELESAI PENELITIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Nanang Siswinarto  
Jabatan : *Owner*  
Alamat : Jl. Wongsorejo 01/11, Gedog, Kota Blitar

Dengan ini menerangkan bahwa mahasiswa yang beridentitas :

Nama : Novita Putriani  
NIM : 14121027  
Fakultas : Ekonomi  
Jurusan : Akuntansi  
Universitas : Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar

Telah selesai melakukan penelitian di UD. NISOKU Jalan Wongsorejo 01/11, Gedog, Kota Blitar selama 6 (enam) bulan, terhitung mulai tanggal 05 Mei 2019 sampai dengan tanggal 11 November 2019 untuk memperoleh data dalam rangka penyusunan skripsi yang berjudul "**ANALISIS *COST-VOLUME-PROFIT (CVP)* SEBAGAI ALAT PERENCANAAN PENJUALAN GUNA MENINGKATKAN LABA PADA UD.NISOKU BLITAR**".

Demikian surat keterangan ini dibuat dan diberikan kepada yang bersangkutan untuk dipergunakan seperlunya.

Blitar, 11 November 2019

*Owner*

**UD. Nisoku**

  
**Nanang Siswinarto**





## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi dengan judul :


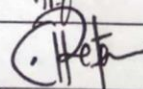
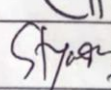
***ANALISIS COST-VOLUME-PROFIT (CVP) SEBAGAI ALAT  
PERENCANAAN PENJUALAN GUNA MENINGKATKAN LABA  
PADA UD. NISOKU BLITAR***

Yang disusun oleh :

Nama : **Novita Putriani**  
NIM : **14121012**  
Jurusan : **Akuntansi**  
Program Studi : **Akuntansi**

Telah diuji dan dinyatakan lulus pada **18 November 2019**

### SUSUNAN DEWAN PENGUJI

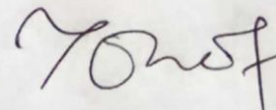
| NO. | NAMA                             | KEDUDUKAN   | TANDA TANGAN  |
|-----|----------------------------------|-------------|---|
| 1.  | <b>Siti Sunrowiyati, SE., MM</b> | Penguji I   |  |
| 2.  | <b>Retno Murnisari, SE., MM</b>  | Penguji II  |  |
| 3.  | <b>Sulistya Dewi W, SE., MSA</b> | Penguji III |  |

Blitar, 07 Januari 2020

Mengetahui,

Ketua Program Studi Akuntansi,

Ketua Dewan Penguji,



( **Retno Murnisari, SE., MM** )

( **Iwan Setya Putra, SE., Ak., MM** )

## ABSTRAKSI

### **“Analisis *Cost-Volume-Provit (CVP)* Sebagai Alat Perencanaan Penjualan Guna Meningkatkan Laba Pada UD. Nisoku Blitar”**

**Novita Putriani - 14121027**

Kata Kunci : Perencanaan Penjualan, Laba

UD.Nisoku merupakan perusahaan yang bergerak pada pembuatan pisau. UD.Nisoku dalam merencanakan penjualannya hanya dilakukan dengan melihat realisasi tahun-tahun sebelumnya dan kemudian dibuat anggaran. Perencanaan penjualan yang dibuat perusahaan tersebut hanya berdasarkan perkiraan dari pengalaman tahun-tahun sebelumnya dan belum menggunakan analisis *cost-volume-profit* dalam perencanaan penjualannya. Analisis *cost-volume-profit* merupakan suatu alat analisis yang memberikan informasi yang penting bagi manajemen mengenai hubungan antara harga, biaya produksi dan volume penjualan yang dapat membantu aktivitas perencanaan penjualan guna meningkatkan laba pada perusahaan. Analisis *cost-volume-profit* dilakukan dengan menghitung Margin Kontribusi menggunakan Rasio Margin Kontribusi, menghitung *Break Even Point (BEP)*, menghitung *Margin Of Safety (MOS)*, serta menghitung perencanaan laba dan penjualan. Dengan menggunakan analisis *cost-volume-profit* , dapat memberikan hasil bahwa perencanaan penjualan untuk meningkatkan laba terbukti efektif dan memberikan kontribusi laba yang cukup besar sehingga pihak manajemen perusahaan bisa mengetahui informasi-informasi penting seputar keuangan perusahaan dan dapat menjadi bahan pertimbangan untuk pengambilan keputusan.

## KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, segala puji syukur bagi ALLAH SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyusun serta menyelesaikan skripsi ini guna melengkapi sebagian syarat dalam mencapai gelar Sarjana Akuntansi (S.Ak) pada Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar, dengan judul “Analisis *Cost-Volume-Profit (CVP)* Sebagai Alat Perencanaan Penjualan Guna Meningkatkan Laba Pada UD.Nisoku Blitar”.

Penelitian ini dapat terselesaikan berkat bantuan dan dukungan dari berbagai pihak baik secara langsung maupun tidak langsung ikut adil di dalamnya. Oleh karena itu dengan segala kerendahan hati penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak Iwan Setya Putra, SE., Ak., MM., selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.
2. Ibu Siti Sunrowiyati, SE., MM., selaku Wakil Ketua Bidang Akademik dan Riset Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.
3. Ibu Sulistya Dewi Wahyuningsih, SE.,MSA., selaku Wakil Ketua Bidang Kemahasiswaan dan Alumni Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.
4. Bapak Sandi Eka Suprajang SE.,MM., selaku Wakil Ketua Bidang Humas, Kerjasama dan Sumber Daya Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.

5. Ibu Retno Murnisari, SE.,MM., selaku Ketua Program Studi Akuntansi Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar dan Dosen pembimbing yang sangat membantu dalam penyelesaian skripsi ini.
6. Seluruh Bapak/Ibu Dosen serta Karyawan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar yang telah membekali ilmu semasa kuliah di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.
7. Bapak Nanang Siswinarto selaku Pemilik Perusahaan UD.Nisoku yang telah memberikan izinnnya untuk melakukan penelitian.
8. Kedua orang tua yang selalu memberikan doa dan dukungannya serta motivasi sehingga terselesaikan skripsi ini.
9. Deni Prasetya, Puji Dwi Astuti, Lela Nurdianti, Kiki Fatmawati, Febrianti Eka Safitri, Evinna Putri Wahyuni yang selalu memberikan doa, dukungan, serta motivasi dalam penyelesaian skripsi ini.
10. Teman-teman Akuntansi Malam yang selalu memberikan semangat. Serta pihak-pihak yang telah banyak membantu yang tidak mungkin disebutkan satu persatu.

Kiranya tidak ada harapan lain dari penulis semoga segala kebaikan yang telah diberikan akan mendapatkan ganjaran amal dari Allah SWT. Akhir kata dengan penuh rasa hormat dan kerendahan hati, penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis maupun pembaca. Aamiin.

Blitar, 11 November 2019  
Penulis,

**Novita Putriani**



## DAFTAR ISI

|                                     |      |
|-------------------------------------|------|
| HALAMAN JUDUL .....                 | i    |
| LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI .....    | ii   |
| LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN .....    | iii  |
| SURAT KETERANGAN PENELITIAN .....   | iv   |
| LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....     | v    |
| ABSTRAKSI .....                     | vi   |
| KATA PENGANTAR .....                | vii  |
| DAFTAR ISI .....                    | viii |
| DAFTAR TABEL .....                  | x    |
| DAFTAR GAMBAR .....                 | xi   |
| <b>BAB I PENDAHULUAN</b>            |      |
| A. Latar Belakang Masalah .....     | 1    |
| B. Permasalahan .....               | 3    |
| C. Rumusan Masalah .....            | 3    |
| D. Tujuan Penelitian .....          | 4    |
| E. Kegunaan Penelitian .....        | 4    |
| <b>BAB II LANDASAN TEORI</b>        |      |
| A. Hasil Penelitian Terdahulu ..... | 5    |
| B. Biaya .....                      | 12   |
| C. Perilaku Biaya .....             | 12   |
| D. Klasifikasi Biaya .....          | 13   |

|  |    |
|--|----|
| E. Laba .....  | 18 |
| F. Perencanaan Laba .....  | 23 |
| G. Analisis <i>Cost-Volume-Profit (CVP)</i> .....  | 25 |
| H. Elemen-elemen Analisis <i>Cost-Volume-Profit (CVP)</i> .....  | 26 |
| I. Analisis Target Laba .....  | 28 |
| J. Hubungan Antara Analisis <i>Cost-Volume-Profit (CVP)</i> Sebagai<br>Alat Perencanaan Penjualan Guna Meningkatkan Laba ..... | 29 |

### **BAB III METODE PENELITIAN**

|  |    |
|--|----|
| A. Waktu dan Tempat Penelitian .....   | 31 |
| B. Jenis Penelitian .....              | 31 |
| C. Definisi Operasional Variabel ..... | 31 |
| D. Populasi dan Sampel .....           | 32 |
| E. Metode Pengumpulan Data .....       | 33 |
| F. Teknik Analisa Data .....           | 34 |

### **BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN**

|  |    |
|--|----|
| A. Gambaran Umum Tempat Penelitian ..... | 36 |
| B. Analisis Data .....                   | 49 |
| C. Pembahasan .....                      | 75 |

### **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

|                     |    |
|---------------------|----|
| A. Kesimpulan ..... | 78 |
| B. Saran .....      | 79 |

|                             |           |
|-----------------------------|-----------|
| <b>DAFTAR PUSTAKA .....</b> | <b>80</b> |
|-----------------------------|-----------|

## DAFTAR TABEL

|            |   |    |
|------------|---|----|
| Tabel 4.1  | Data Penjualan Pisau UD.Nisoku .....                                  | 49 |
| Tabel 4.2  | Daftar Harga Jual Pisau UD.Nisoku .....                               | 50 |
| Tabel 4.3  | Data Kuantitas Pisau UD.Nisoku.....                                   | 51 |
| Tabel 4.4  | Laporan Laba Rugi UD.Nisoku .....                                     | 52 |
| Tabel 4.5  | Laporan Laba Rugi UD.Nisoku .....                                     | 53 |
| Tabel 4.6  | Laporan Laba Rugi UD.Nisoku .....                                     | 54 |
| Tabel 4.7  | Laporan Laba Rugi UD.Nisoku .....                                     | 55 |
| Tabel 4.8  | Laporan Laba Rugi UD.Nisoku .....                                     | 56 |
| Tabel 4.9  | Biaya Operasional UD.Nisoku .....                                     | 58 |
| Tabel 4.10 | Biaya Operasional UD.Nisoku .....                                     | 59 |
| Tabel 4.11 | Biaya Operasional UD.Nisoku .....                                     | 60 |
| Tabel 4.12 | Biaya Operasional UD.Nisoku .....                                     | 61 |
| Tabel 4.13 | Biaya Operasional UD.Nisoku .....                                     | 62 |
| Tabel 4.14 | Biaya Tetap dan Biaya Variabel UD.Nisoku .....                        | 64 |
| Tabel 4.15 | Margin Kontribusi Tertimbang UD.Nisoku .....                          | 67 |
| Tabel 4.16 | Rasio Margin Kontribusi UD.Nisoku .....                               | 68 |
| Tabel 4.17 | <i>Break Even Point (BEP)</i> UD.Nisoku .....                         | 70 |
| Tabel 4.18 | Perbandingan Laba UD.Nisoku dengan Analisis <i>CVP</i> .....          | 74 |
| Tabel 4.19 | Perbandingan Volume Penjualan UD.Nisoku dengan Analisis <i>CVP</i> .. | 74 |

## DAFTAR GAMBAR

|  |    |
|--|----|
| Gambar 4.1 Struktur Organisasi UD.Nisoku ..... | 39 |
|--|----|