

**ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DENGAN MENGGUNAKAN
METODE *COST PLUS PRICING* UNTUK MENGOPTIMALKAN LABA
PADA UD. SUMBER REJEKI BLITAR**

SKRIPSI

Diajukan Guna Melengkapi Sebagian Syarat

Dalam mencapai Gelar Sarjana Ekonomi (SE)



Disusun Oleh :

Nama : **Hesa Biuti Egestin**

NIM : 13121051

Pembimbing : Siti Sunrowiyati SE.,MM

PROGRAM STUDI AKUNTANSI

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI KESUMA NEGARA

BLITAR

2017

LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini,

Nama : Hesa Biuti Egestin
NIM : 13121051
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : Akuntansi

Judul Skripsi :

***ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DENGAN MENGGUNAKAN
METODE COST PLUS PRICING UNTUK MENGOPTIMALKAN LABA
PADA UD. SUMBER REJEKI BLITAR***

Dengan ini menyatakan bahwa hasil penulisan skripsi yang telah saya buat ini merupakan hasil karya sendiri dan benar kaslianya.

Apabila ternyata di kemudian hari penulisan skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan terhadap karya orang lain, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan tata tertib Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.

Demikian, pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar dan tidak dipaksakan.

Blitar, 28 September 2017



LEMBAR PERNYATAAN KEASLIAN

Yang bertanda tangan dibawah ini,

Nama : Hesa Biuti Egestin
NIM : 13121051
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : Akuntansi

Judul Skripsi :

***ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DENGAN MENGGUNAKAN
METODE COST PLUS PRICING UNTUK MENGOPTIMALKAN LABA
PADA UD. SUMBER REJEKI BLITAR***

Dengan ini menyatakan bahwa hasil penulisan skripsi yang telah saya buat ini merupakan hasil karya sendiri dan benar kaslianya.

Apabila ternyata di kemudian hari penulisan skripsi ini merupakan hasil plagiat atau penjiplakan terhadap karya orang lain, maka saya bersedia mempertanggungjawabkan sekaligus bersedia menerima sanksi berdasarkan aturan tata tertib Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar.

Demikian, pernyataan ini saya buat dalam keadaan sadar dan tidak dipaksakan.

Blitar, 28 September 2017



UD. SUMBER REJEKI
Jl. Kali Kraşak Rt 04/03 Kel. Pakunden Kec. Sukorejo Kota Blitar

SURAT KETERANGAN TELAH MELAKUKAN PENELITIAN

yang bertanda tangan dibawah ini kepala perusahaan, menerangkan bahwa:

Nama : Hesa Biuti Egestin
Kampus : Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Kesuma Negara Blitar
Prodi : Akuntansi
NIM : 13121051
Judul :

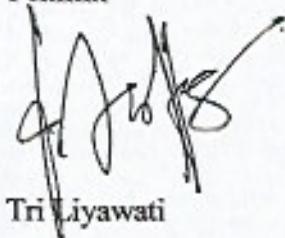
**ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL MENGGUNAKAN METODE
COST PLUS PRICING UNTUK Mengoptimalkan LABA PADA
UD. SUMBER REJEKI BLITAR**

Bahwa nama tersebut di atas telah melakukan penelitian di UD. Sumber Rejeki pada tanggal 03 Maret 2017 s/d 15 Agustus 2017.

Demikian surat ini kami buat dengan sebenarnya agar dapat dipergunakan seperlunya,
terima kasih.

Blitar, 27 September 2017

Pemilik



Tri Liyawati

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi dengan judul :

***ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DENGAN MENGGUNAKAN
METODE COST PLUS PRICING UNTUK MENGOPTIMALKAN LABA
PADA UD. SUMBER REJEKI BLITAR)***

Yang disusun oleh :

Nama : Hesa Biuti Egestin
NIM : 13121051
Jurusan : Akutansi
Program Studi : Akutansi

Telah diuji dan dinyatakan lulus pada 25 Oktober 2017

SUSUNAN DEWAN PENGUJI

NO	NAMA	KEDUDU KAN	TANDA TANGAN
1.	Iwan Setya Putra SE.,Ak.,MM.,CA	Penguji I	
2.	Siti Sunarwiyati, SE.,MM	Penguji II	
3.	Sulistya Dewi W, SE.,MSA	Penguji III	

Blitar, 07 Desember 2017

Ketua Program Studi

(Sulistya Dewi W, SE.,MSA)



ABSTRAKSI

ANALISIS PENENTUAN HARGA JUAL DENGAN MENGGUNAKAN METODE COST PLUS PRICING UNTUK MENGOPTIMALKAN LABA PADA UD. SUMBER REJEKI BLITAR

HESA BIUTI EGESTIN – 13121051

Kata kunci : Analisis Penentuan Harga Jual, Peningkatan Laba

Harga jual adalah upaya untuk menyeimbangkan keinginan antar penjual dan pembeli melalui sejumlah uang yang dibebankan kepada pembeli untuk memperoleh manfaat karena menggunakan produk tersebut. Sedangkan laba merupakan selisih lebih pendapatan dikurangi biaya yang dikeluarkan untuk memperoleh suatu pendapatan. Tujuan penyusunan skripsi ini adalah untuk mengetahui harga jual produk dalam usaha meningkatkan laba perusahaan agar perusahaan memiliki harga jual yang menarik minat konsumen dan juga bisa meningkatkan laba serta pendapatan yang diinginkan oleh UD. Sumber Rejeki Blitar. Dalam usaha peningkatan laba tersebut penulis menggunakan metode penentuan harga jual *cost plus pricing* dengan tiga konsep yaitu: konsep biaya total, konsep biaya variabel dan konsep biaya produk. Berdasarkan hasil analisis tahun 2012, 2013, 2014, 2015 dan 2016 diketahui harga jual produk untuk tahu putih besar, tahu putih sedang dan tahu putih kecil Rp 1.350, Rp 1.000, Rp 600, Rp 1.450, Rp 1.100, Rp 650, Rp 1600, Rp 1.200, Rp 700, Rp 1700, Rp 1.300, Rp 750, Rp 1.800, Rp 1.400, Rp 800. Sedangkan laba yang diinginkan perusahaan ini adalah 6%, 7%, 8%, 9%, dan 10%. Berdasarkan penjabaran diatas tersebut, secara umum dapat disimpulkan bahwa harga jual produk dalam perusahaan belum efektif. Oleh karena itu sebaiknya perusahaan menggunakan metode *cost plus pricing* dengan menggunakan konsep biaya total karena konsep tersebut lebih akurat dalam menentukan harga jual produk.

DAFTAR ISI

Halaman Judul.....	i
Halaman Persetujuan Skripsi	ii
Halaman Pernyataan Keaslian.....	iii
Halaman Pengesahan	iv
Abstraksi	v
Kata Pengantar	vi
Daftar Isi.....	viii
Daftar Tabel	x
Daftar Gambar.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang Masalah	1
B. Permasalahan	4
C. Rumusan Masalah.....	5
D. Tujuan Penelitian.....	5
E. Kegunaan Penelitian	5
BAB II LANDASAN TEORI	
A. Penelitian Terdahulu.....	7
B. Pengertian Akuntansi Biaya.....	11
C. Pengertian Harga Jual	12
D. Faktor-faktor yang Mempengaruhi Penentuan Harga Jual	14
E. Pengertian <i>Cost Plus Pricing</i>	15

F. Metode Penentuan Harga Jual.....	16
G. Pengertian Laba	19
H. faktor-faktor yang Mempengaruhi laba.....	20
I. Unsur-unsur Laba.....	21
J. Perencanaan Laba	22
K. Manfaat Analisis Laba.....	24
L. Hubungan Antara Harga Jual Menggunakan Cost Plus Pricing, dan Peningkatan Laba.....	27
BAB III METODE PENELITIAN	
A. Waktu dan Tempat penelitian.....	29
B. Jenis Penelitian	29
C. Definisi Operasional Variabel	29
D. Populasi Penelitian dan Sampel.....	30
E. Metode Pengumpulan Data.....	30
F. Teknik Analisis Data.....	31
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN	
A. Gambaran Umum Perusahaan	35
B. Analisis Data.....	49
C. Pembahasan	81
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	
A. Kesimpulan.....	83
B. Saran	84
Daftar Pustaka.....	86
Lampiran	88

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 4.1 Alat Dan Bahan pembuatan Tahu	40
Tabel 4.2 Laporan Laba Rugi	46
Tabel 4.3 NERACA	47
Tabel 4.4 Data-data Produksi Tahu	49
Tabel 4.5 Data-data Produksi Tahu	50
Tabel 4.6 Data-data Produksi Tahu	50
Tabel 4.7 Perhitungan Harga Jual Tahu 2013.....	65
Tabel 4.8 Perhitungan Harga Jual Tahu 2013.....	66
Tabel 4.9 Perhitungan Harga Jual Tahu 2013.....	67
Tabel 4.10 Perhitungan Harga Jual Tahu 2013	68
Tabel 4.11 Perhitungan Harga Jual Tahu 2014.....	69
Tabel 4.12 Perhitungan Harga Jual Tahu 2014.....	70
Tabel 4.13 Perhitungan Harga Jual Tahu 2014.....	71
Tabel 4.14 Perhitungan Harga Jual Tahu 2015.....	72
Tabel 4.15 Perhitungan Harga Jual Tahu 2015.....	73
Tabel 4.16 Perhitungan Harga Jual Tahu 2015.....	74
Tabel 4.17 Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	75
Tabel 4.18 Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	76
Tabel 4.19 Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	77

Tabel 4.20	Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	78
Tabel 4.21	Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	79
Tabel 4.22	Perhitungan Harga Jual Tahu 2016.....	80

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Hubungan Antar Variabel	28
Gambar 4.1 Struktur Organisasi UD Sumber Rejeki Blitar.....	37
Gambar 4.2 Alur Pembuatan Tahu UD Sumber Rejeki Blitar.....	42
Gambar 4.3 Denah UD Sumber Rejeki Blitar.....	45