

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Berdasarkan penelitian yang telah dilakukan diatas, maka dapat diperoleh kesimpulan sebagai berikut:

1. Keputusan perusahaan dalam membuat sendiri pesanannya akan memberikan keuntungan lebih besar daripada membeli dari perusahaan lain. Hal ini dapat dilihat dari selisih besarnya biaya pembuatan sendiri dengan besarnya biaya yang harus dikeluarkan jika membeli dari perusahaan lain.
2. Keputusan membuat sendiri pesanan khusus adalah keputusan yang paling menguntungkan bagi perusahaan.

B. Saran

Terdapat beberapa saran yang harus disampaikan oleh penulis terhadap penelitian yang telah dilakukan, diantaranya sebagai berikut:

1. Ketika perusahaan mendapatkan pesanan sebaiknya yang dibandingkan jangan harga yang diminta oleh pelanggan dengan harga jual yang biasa digunakan oleh perusahaan, tetapi harus dibandingkan dengan total biaya produksi pembuatan produk tersebut. Karena harga yang diminta oleh pelanggan biasanya masih diatas total yang biaya yang harus dikeluarkan perusahaan.
2. Perusahaan lebih baik mendahulukan menerima pesanan pembuatan lemari 2 pintu daripada bangku sekolah, karena lemari 2 pintu akan memberikan

keuntungan yang jauh lebih besar bagi perusahaan daripada bangku sekolah. Ketika mendapat pesanan bangku sekolah, perusahaan harus lebih teliti dalam membuat keputusan, karena antara biaya produksi dengan harga jual selisihnya sedikit, artinya pesanan bangku hanya memberi untung yang sedikit.

3. Penulis menemukan potensi penghasilan tambahan bagi perusahaan yaitu dengan memanfaatkan sisa kayu hasil pemotongan yang tidak terpakai lagi dan memanfaatkan serabut (empul) untuk dijual kepada pengrajin souvenir. Selama ini, sisa kayu dan serabut dijual untuk kayu bakar, padahal jika perusahaan menjualnya ke pengrajin pernak-pernik dan aksesoris akan mendapatkan harga yang lebih tinggi.